

企業の持続的成長につなげる不動産戦略セミナー

第1部 セミナー(吉崎誠二氏)

- Point1. 沖縄の不動産市況分析と2020年の市況予測
- Point2. 企業が所有する不動産活用の極意
- Point3. 企業の不動産投資(不動産購入)のポイント
- Point4. 企業の永続的発展と不動産のあり方

第2部 パネルディスカッション(吉崎誠二×大鏡建設)

- Point1. 大鏡建設が手掛けた実例をディスカッション形式で解説
- Point2. 大鏡CREマネジメント研究所の取組みとご提案フローの説明



『不動産を通じて企業価値の向上を図る』～不動産を経営の力に～

大鏡 CRE マネジメントとは

大鏡CREマネジメント研究所は、「沖縄県内の不動産を通じて企業価値の向上を図る」ことを目的として結成いたしました。
企業不動産といっても、現在所有している不動産の活用のみならず

- ① 今後不動産を取得して活用したい
- ② 不動産を通じて新たなビジネスを模索したい
- ③ 自社不動産を再編し、不動産収益事業を始めたい
- ④ 税務対策として、不動産を通じて事業継承の検討を図りたい

など、各社様々だと思います。

当研究所では、経営戦略の視点にたつて、『不動産を通じて企業価値の向上を図る』ことを総合的に組み立て、ご提案いたします。

経営戦略 × 財務戦略 × 不動産戦略

企業の不動産戦略を考えるときに大事なことは、不動産を不動産単独で考えないということです。具体的には、経営戦略の一環としての不動産戦略であり、財務戦略の一環としての不動産戦略でなければならないということです。



大鏡CREマネジメント研究所では【経営・財務・不動産】の3つの視点から考え、企業の財務内容、立地条件、周辺のマーケティング調査を総合的に勘案し、不動産の個別の課題を解決するとともに、企業経営においても全体最適の観点から、「企業価値が向上する」戦略を検討、マネジメントし、一時期・一過性の視点にとらわれず、お客様と協働し、付加価値を創造してまいります。

セミナー参加ご希望の方は事前に「FAX」または「お電話」にてお申込みください

参加〆切 2019年8月28日(水)迄【お問合せは 大鏡CREマネジメント研究所・波平まで】 web掲載PDF

FAX.098-857-9857

フリーダイヤル

0120-711-739

フリガナ				ご住所		
貴社名				TEL	FAX	
参加者	役職		氏名	連絡者様部署名 / ご芳名		
	役職		氏名			

